



Szeretnél prémium kategóriás FMCG márkákkal dolgozni egy dinamikusan fejlődő, nemzetközi vállalatnál? Az Orbico Dél- és Kelet-Európa vezető disztribútor vállalata. Jelenleg 21 országban, közel 8000 kollégánk dolgozik azon, hogy a világ 500 legismertebb globális és helyi márkái eljussanak a fogyasztókhoz.

Magyarországi leányvállalatunknál, fejlődésünknek köszönhetően megnyílt egy új pozíció, ami rád vár! Jelentkezz, ha több éves key account menedzseri tapasztalatod van az FMCG szektorban és már szeretnél tovább lépni, stratégiát alkotni, csapatot vezetni!

National Account Manager

Feladatok

- A cég csatorna specifikus kereskedelmi céljainak meghatározása és azok teljesülésének bemutatása megbízóink felé
- Vállalati célok elérésének biztosítása (forgalom, kedvezmények, egyéb kereskedelmi költségek, költségkezelése) országos hatáskörrel az adott account-oknál
- Éves szerződések hatékony előkészítése a megadott stratégia mentén, központi tárgyalások lebonyolítása
- A képviselő csapat leghatékonyabb kihasználásának biztosítása, minőségi, hatékony bolti kivitelezés
- Stratégiai tervek, Joint Business Plan-ek megalkotása
- KAM csapat vezetése és fejlesztése

Elvárások

- Minimum 5 éves, FMCG kereskedelmi vállalatnál szerzett key account menedzseri tapasztalat
- Legalább 3 éves központi kapcsolattartási tapasztalat
- Meglévő erős kapcsolati rendszer hagyományos kereskedelmi vonalon (hazai hálózatok)
- Kiemelkedő kommunikációs képesség
- Jó logikai, matematikai stratégiai gondolkodásmód
- Üzleti angol nyelvtudás előny
- Microsoft Office ismerete (kiemelten az excel használat)

Amit kínálunk:

- Dinamikusan fejlődő nemzetközi cég, prémium kategóriás márkák képviselője
- Folyamatos tanulási lehetőség, nemzetközi tréningeken való részvétel
- Változatos karrierlehetőség
- Multinacionális környezet, rugalmas és gyors döntéshozatal
- Összetartó csapat, támogató menedzsment
- Home office lehetőség
- Széleskörű juttatások (cafetéria, tanulmányi támogatás, nyelvtanulás támogatása, korlátlan mobil adatforgalom, jelentős kedvezményes vásár az általunk forgalmazott prémium termékekből)
- Teljesítményfüggő bónuszrendszer
- Céges gépjármű, laptop
- Rendszeres csapatépítő programok és szakmai közösségi események

AMENNYIBEN HIRDETÉSÜNK FELKELTETTE AZ ÉRDEKLŐDÉSEDET, ÖNÉLETRAJZOD KÜLDÖD A: RECRUITMENT.HU@ORBICO.COM
EMAIL CÍMRE, A TÁRGYBAN KÉRÜNK, JELÖLD A POZÍCIÓ MEGNEVEZÉSÉT!